

---

## Thibault Leclerc : "Mon travail est stimulant, chaque journée est différente !"

Thibault Leclerc, Assistant Vendeur FX, et Frédéric Tepe, Responsable vente Change en France, son tuteur, reviennent sur le parcours de Thibault chez Crédit Agricole CIB.

---



---

### Pourquoi avoir choisi Crédit Agricole CIB ?

**Thibault Leclerc** - Crédit Agricole CIB est l'une des banques partenaires du [Master 2 Banque d'Investissement et de Marchés](#) de l'université Paris-Dauphine.

J'ai effectué mon année de Master 1 en apprentissage chez Crédit Agricole CIB au sein du middle office Titrisation. Après cette expérience très enrichissante, je voulais poursuivre ma formation dans la Banque. Intéressé par les activités de marchés dont le [change](#), j'avais envie de faire partie d'une salle de marchés ; j'ai donc postulé à la fonction d'Assistant Vendeur Foreign Exchange.

---

### Comment Thibault s'est-il intégré ?

**Frédéric Tepe** - Nous avons choisi de placer Thibault au centre du desk. Entouré des vendeurs, il a pu rapidement tisser des liens avec eux et il est idéalement placé pour leur poser toutes ses questions.

***"Placer Thibault au centre du desk"***

Poser des questions est en effet essentiel dans nos métiers : l'incertitude, même pendant

quelques minutes, peut engendrer des erreurs dommageables. Cette position stratégique a joué un vrai rôle dans l'intégration de Thibault.

---

### **Parlez-nous de votre mission**



**TL** - Dans la salle de marchés, j'assiste les vendeurs Forex en charge de la clientèle institutionnelle. J'interviens en support dans la vente et dans le développement de la relation avec les clients. Je fournis aux clients des commentaires de marché et m'occupe de vérifier les opérations traitées par les vendeurs.

#### ***"Un rôle d'interface"***

Dans la mise en place de [contreparties](#), je suis le pivot de la relation entre les clients, les vendeurs et certaines fonctions supports de la Banque comme les risques, le département juridique ou la conformité. Mon rôle est de récupérer de l'information auprès de chaque interlocuteur et de la transmettre aux bons contacts. Les vendeurs doivent pouvoir se concentrer sur la vente. Ce rôle d'interface doit permettre de fluidifier l'information et de gagner en efficacité dans le déroulement de la vente.

---

### **Quels sont les atouts de votre mission ?**

**TL** - Etre en lien quotidien avec plusieurs services de Crédit Agricole CIB est tout à fait passionnant et me donne une vision globale. Mon travail est stimulant : il faut être réactif pour trouver des solutions très rapidement et chaque journée est différente !

Par ailleurs, le rythme de l'alternance (1 jour en cours / 4 jours en entreprise) est idéal pour faire la connexion entre les acquis théoriques du Master et les situations concrètes que je rencontre ici.



**FT** - Cette formule d'apprentissage correspond effectivement à nos besoins car elle ne déconnecte pas l'alternant de sa mission. Il reste immergé dans l'entreprise tout en bénéficiant d'un acquis théorique indispensable. Nous recherchons principalement des alternants pour un an minimum : sur ce type de mission, le stagiaire atteint son plein potentiel après 6 à 8 mois.

---

## Comment jugez-vous l'évolution de Thibault ?

**FT** - Contrairement à la plupart des stagiaires, Thibault a eu une progression linéaire et rapide. Grâce à sa mission précédente en titrisation, il n'a pas connu la période longue et parfois difficile de découverte de l'environnement et des métiers. Immédiatement, il s'est familiarisé avec les produits de change et avec le métier de vendeur. Il a su rapidement gagner la confiance des professionnels qui l'entourent et interagir avec eux pour faire circuler rapidement les informations.

---

## Comment qualifier votre rôle de tuteur ?

**FT** - C'est une responsabilité, notamment dans le cas de Thibault qui est avec nous 4 jours sur 5.

### *"Une expérience très professionnalisante pour Thibault"*

La Banque et notre équipe assurons une partie de sa formation : école et entreprise se nourrissent l'une l'autre sans cesse. C'est une expérience très professionnalisante pour Thibault.



---

## Quelles sont vos perspectives ?

**TL** - Je souhaite continuer ma carrière en finance de marché. Après cette alternance, j'aimerais profiter d'une expérience à l'étranger, par exemple en VIE. Ce passage à l'international est indispensable dans nos métiers.

**FT** - L'année qui vient sera déterminante pour Thibault, qui dispose assurément d'un avenir dans les activités de marchés. Au vu du très bon déroulement de ses deux années au sein de la Banque, nous réfléchissons à des pistes pour le garder dans le Groupe.